

Руководство к дилерскому договору

Ledvizor

Привет, Партнёр!

Мы знаем, как бывает скучно читать кучу бумажек в подобных договорах, хотя и без них никуда. Поэтому мы решили упростить жизнь нашим партнёрам и сделали удобное руководство к дилерскому договору.

В этой презентации мы попытаемся максимально просто и наглядно показать основные аспекты дилерского договора.

Предмет и основные обязанности сторон	3
Поставка и отгрузка.....	4
Уровни цен	5
Регистрация проекта.....	6
Маркетинговые мероприятия дилера.....	7
Гарантийные обязательства	8
Процесс определения гарантийного случая.....	9
Ответственность сторон.....	10
Контакты.....	11




Предмет и основные обязанности сторон

Ledvizer делает все возможное для того, чтобы дилеры могли удобно и оперативно продавать продукцию компании. Для этого мы не только изготавливаем продукцию, но еще и изучаем рынок, подготавливаем печатные материалы и консультируем.

 Ledvizer

Продукция
Права по рекламе
Маркетинговые исследования
Коммерческие предложения
Светотехнический расчет, консультации

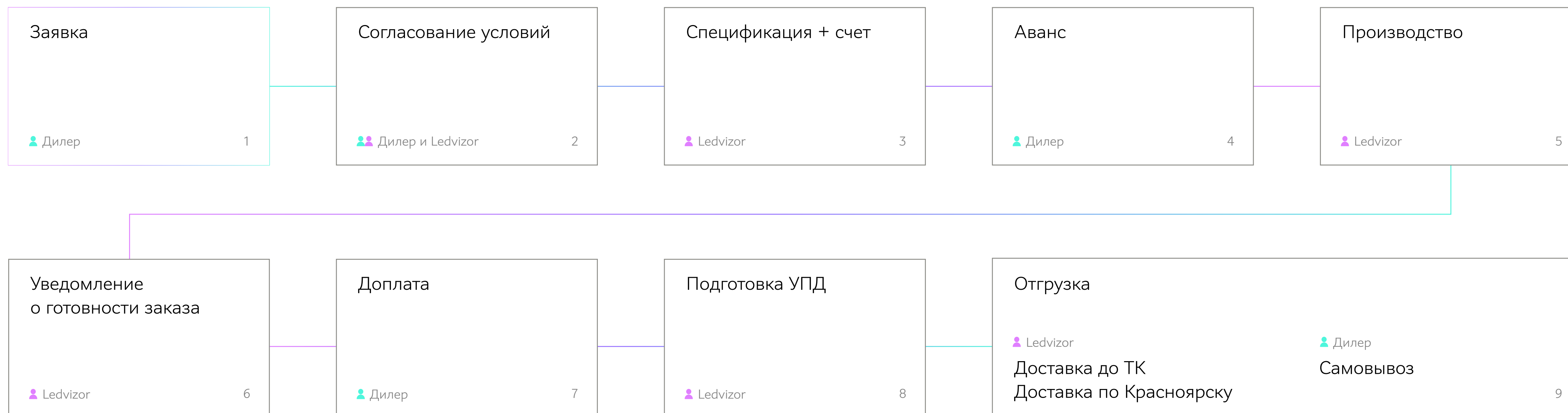
 Дилер

Продажа
Соблюдение авторских прав
Исследование рынка

Клиент

Поставка и отгрузка

У Ledvizer есть устоявшаяся и эффективная система поставки продукции до наших клиентов. В этой схеме мы подробно отобразили весь процесс взаимодействия.



Уровни цен

Для наших дилеров мы предлагаем особые цены.
Вы можете получить большую скидку на продукцию
Ledvisor при условии регистрации проекта.

Дилерская проектная цена
С регистрацией проекта*

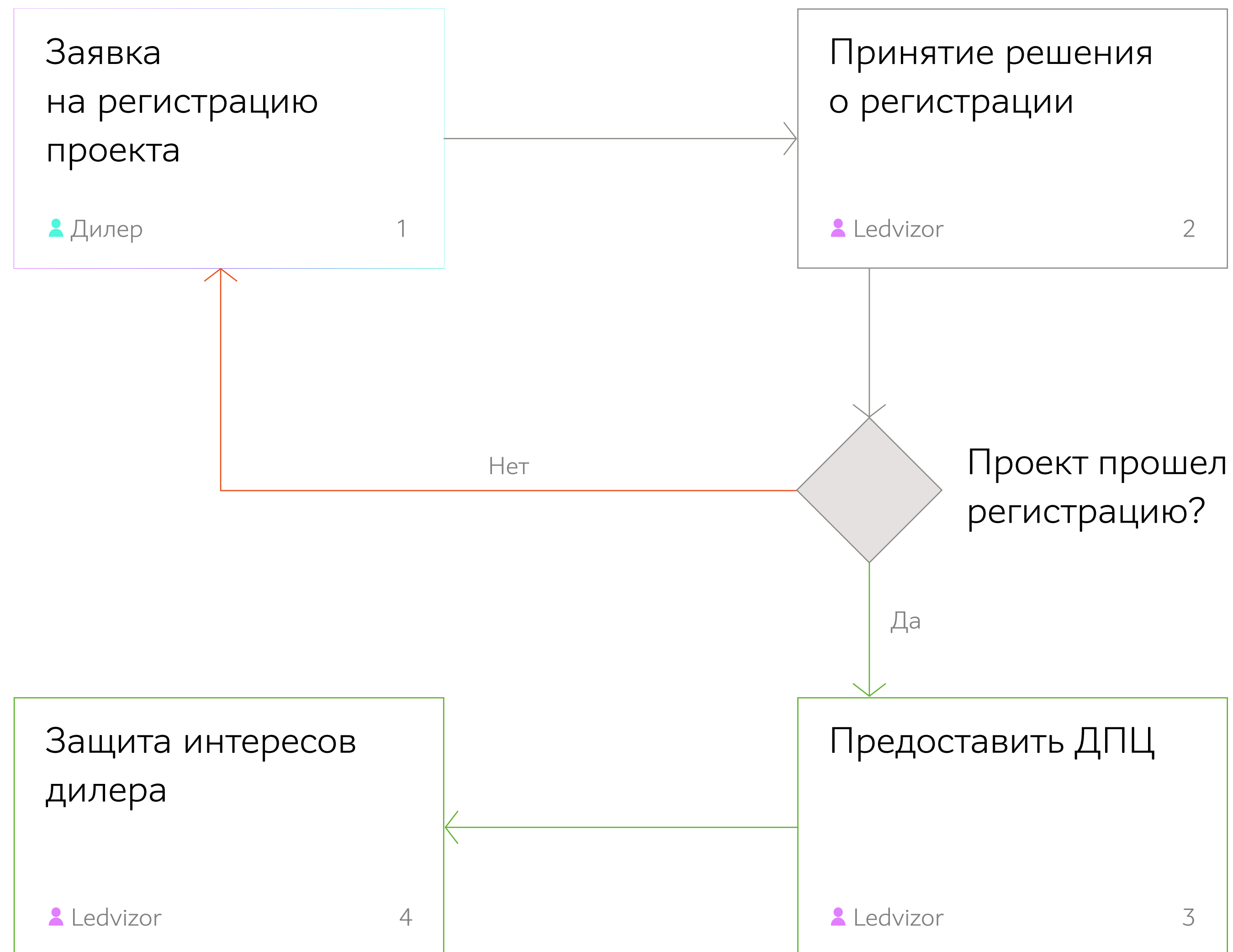
Дилерская цена
Без регистрации проекта

Рыночная розничная цена
Сметы, новый запрос

* Подробности получения дилерской
проектной цены смотрите на стр. 6

Регистрация проекта

Вы можете оформить заказ в виде проекта. Проект позволяет более подробно оценить задачу вашего клиента и предложить наиболее выгодные решения для всех сторон.



Маркетинговые мероприятия дилера

Ledvizor помогает клиентам и дилерам удобнее взаимодействовать с продукцией.

Мы поощряем и помогаем нашим партнерам проводить мероприятия и часто идем навстречу. Здесь — список того, что может сделать дилер совместно с Ledvizor. *

- Информационная поддержка от Ledvizor
- Проведение семинаров, конференций и выставок для клиентов с частичным возмещением расходов
- Размещение продукции на сайте дилера
- Использование символики Ledvizor в вывесках, визитках и пр.
- Посещение производства дилерами вместе с клиентами

* Подробности о маркетинговых мероприятиях находятся в договоре

Гарантийные обязательства

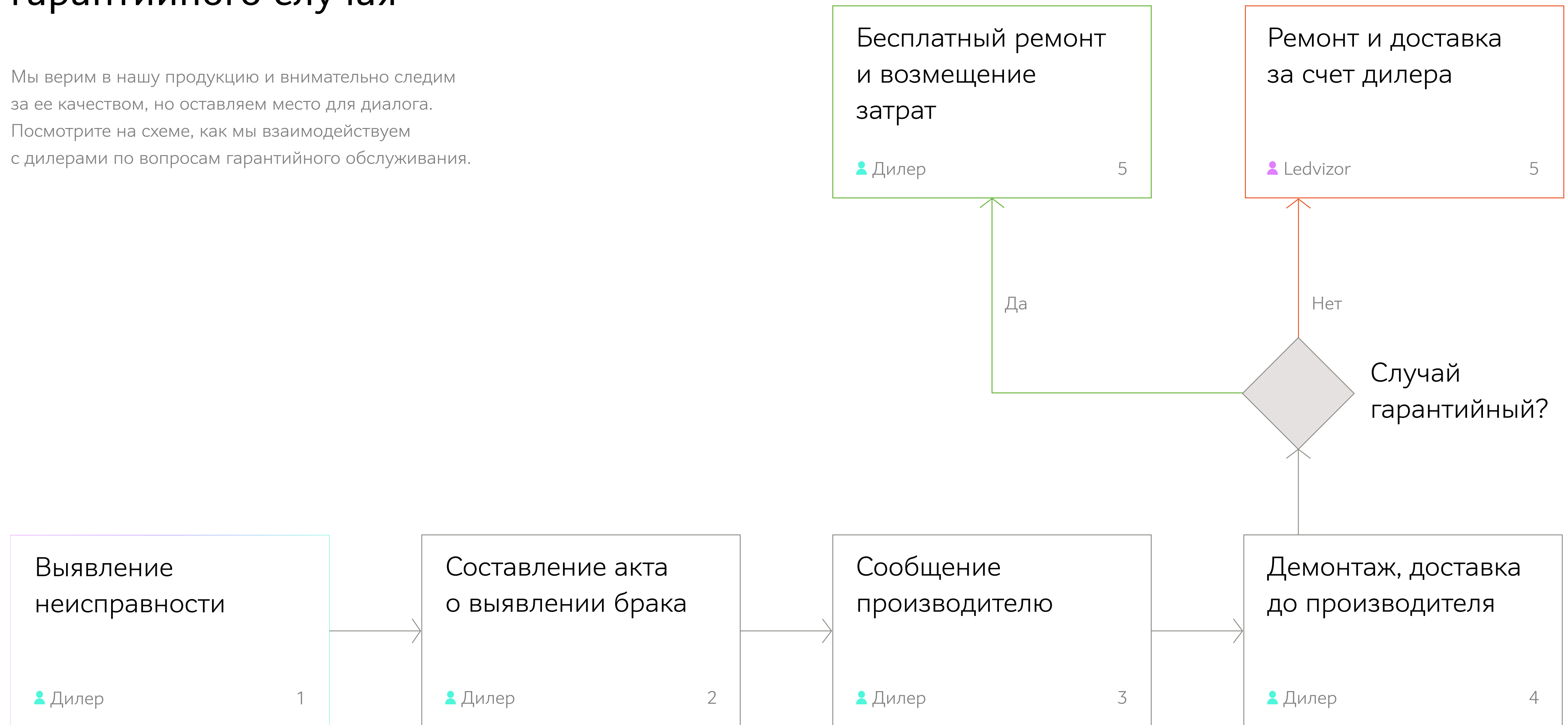
Ledvizor гарантирует качество и комплектность продукции.

Гарантийный срок указан в паспорте прибора.

При признании случая гарантийным —
ремонтируем за свой счет и оплачиваем
транспортировку

Процесс определения гарантийного случая

Мы верим в нашу продукцию и внимательно следим за ее качеством, но оставляем место для диалога. Посмотрите на схеме, как мы взаимодействуем с дилерами по вопросам гарантийного обслуживания.



Ответственность сторон

Производитель нарушил сроки поставки

Дилер имеет право взыскать с производителя пени в размере 0,1% от стоимости недопоставленной продукции за каждый день просрочки, но не более 10% от стоимости отдельной партии.

Дилер нарушил условия оплаты

Производитель имеет право взыскать с дилера пени в размере 0,1% за каждый день просрочки от стоимости неоплаченной партии продукции, но не более 10% от стоимости отдельной партии.

Контакты

Остались вопросы по дилерскому договору?
Наши менеджеры с радостью вам помогут!

8 800 222-49-90
sales@ledvizer.ru

